

Warum Arne Schmidt Yachts und Sea Independent Ihre perfekten Partner sind, wenn es um den Verkauf Ihrer Yacht geht

Segeln mit Sea Independent Deutschland heißt, den klugen und überlegten Kurs in den sicheren Hafen zu wählen. Ihre Yacht über das globale Netzwerk Sea Independent zu verkaufen, heißt, DEN exklusiven Spezialisten gefunden zu haben, dessen Kern-Kompetenz Segel- und Motoryachten in der 15 bis 40 Meter Klasse sind. Es ist Ihre Wahl, Ihre Yacht in besten Händen zu wissen. Wir stellen sicher, dass alle Belange, die den Verkauf Ihrer Yacht betreffen, effizient, effektiv und grundsätzlich in Ihrem Interesse gehandhabt werden.

Sea Independent- die erste zertifizierte Yachtmakler Vereinigung®

Sea Independent hat alle Abläufe optimiert, dokumentiert und Verhaltensregeln auf Basis der strikten Leistungsprozedur-Ordnung des European Maritime Certification Institutes (EMCI) festgelegt.

Als Ergebnis ist Sea Independent die erste zertifizierte Yachtmakler-Vereinigung weltweit. Die EMCI Registrierung ist ISO zertifiziert bei Lloyds, dem deutschen Akkreditierungs Rat und dem United Kingdom Accreditation Services (als Referenz sehen Sie bitte im Staatsarchiv unter www.emci.nl nach)

Sea Independent und sein weltweites Netzwerk aus lokalen Agenten

Das globale Netzwerk von Sea Independent ist unübertroffen. Keine andere Yachtmakler Vereinigung hat ein derart ausgedehntes und glaubwürdiges internationales Netzwerk. Sea Independent Agenten sind maritime Spezialisten, die sämtlich zertifizierte Yachtmakler entsprechend der vom EMCI festgesetzten Regeln und Bestimmungen sind. Geographisch decken sie alle vier Ecken unseres Erdballs ab, in mehr als 30 verschiedenen Ländern. Die kombinierte Datenbank aller dazugehörigen potentiellen Käufer ist gigantisch. Dieses stellt sicher, dass der zügige Verkauf Ihrer Yacht, da Sie weltweit im richtigen Segment angeboten wird, exponentiell ansteigt.

Sea Independent und das FACE Prinzip

Das globale Netzwerk der Sea Independent Agenten und seiner Angestellten stellt sicher, dass wir alle ausgeprägtes Wissen und Informationen über internationales maritimes Recht, Finanzen, Marketing, Ethik und Yacht-Technologie vorweisen können.

Kontinuierliche personelle Weiterbildung und die Beherrschung des Face Prinzips (d.h. facilitate, arrange, care and execute) garantiert die Fortführung dieses Standards. Ein weiterer Vorteil ist, dass der gleiche Yachtbroker Sie während des gesamten Verkaufs-Prozesses begleitet und Vertrags-Partner als Spezialisten zu Rate zieht - falls es notwendig ist.

Sea Independent Qualitäts-Sicherheit

- Mitglied des Verbandes der Yacht Agenten und HISWA Qualified Yacht Brokers;
- Transaktionen werden ausschließlich über ein Treuhandkonto von der separaten Stiftung "Escrow Sea Independent" verwaltet;
- Die Stiftung Escrow Sea Independent wird von der niederländischen Behörde für Finanzmärkte und HISWA überwacht;
- Anzeigen in Top-Zeitschriften, www.seaindependent.com, seaindependent.pt, seaindependent.hr, seaindependent.es, seaindependent.ru, seaindependent.qa, seaindependent.ae, seaindependent.it und mehr als 10 ausgewählten internationalen Yacht Websites;
- Aktives Internet-Marketing über Google Adwords und Social Media;
- CRM-System für aktuelle Kundeninformationen, Newsletter und Website-Management;
- Full-Service für Finanzierung, Versicherung, Anmeldung, Prüfung, Bewertung, öffentliche Registrierung, MwSt Handhabung, Transport, Besatzung und Yachtservice .